

LAN-12**NEGOCIER EFFICACEMENT AVEC DES ANGLOPHONES****OBJECTIFS PEDAGOGIQUES :**

A l'issue de la formation, chaque participant devra mieux :

- Maîtriser les clés pour négocier en anglais
- Assimiler les expressions et le vocabulaire de la négociation en anglais
- Préparer sa négociation et en maîtriser les étapes

CONTENU DU PROGRAMME DE LA FORMATION :

- **Retour sur les fondamentaux de la négociation**
 - ✓ Retour sur le fonctionnement et les objectifs d'une négociation
 - ✓ Comment mener à bien une négociation : comprendre ce qu'est un bon négociateur
- **Améliorer la qualité de son expression : apprentissage de la syntaxe et de la grammaire**
 - ✓ Apprendre à utiliser les verbes modaux : will can, would, should
 - ✓ Retour sur l'utilisation de la forme passive et active
 - ✓ Maîtriser l'usage des :
 - Noms
 - Articles définis et indéfinis (a, an/ the)
 - Adverbes spatiaux, temporels ou de quantité
 - Interrogations directes/indirectes
 - Verbes transitifs/intransitifs avec ou sans COD
- **Préparer les accords de sa négociation avec des Anglais ; les bonnes pratiques**
 - ✓ Evaluer les résultats souhaités lors de la négociation
 - ✓ Déterminer les étapes et les conditions pour négocier efficacement
 - ✓ Assimiler les techniques de questionnement et de reformulation
 - ✓ Assimiler le vocabulaire propre au cadre de la négociation

PUBLIC CIBLE :

Les personnes souhaitant découvrir les bonnes pratiques de la négociation en anglais

DUREE DE LA FORMATION :

3 Jours (24 heures)

ANIMATEUR :

Formateur spécialisé